

『売れる仕組み』で生き残る！

競争激化の時代・・・今後も厳しい戦いを強いられる住宅市場において将来を見据えると、我々、工務店には生き残りをかけた「売れる仕組み」の構築が早急に求められています。大切なのは自社ならではの「売れる仕組み」を創れるかどうかです。今回、九州各地で確実に実績を伸ばしている考夢店学院が提唱する『売れる仕組みづくり』を披露いたします。現在、「自社に仕組みがない」とお悩みの工務店様、これから創り上げる仕組みに誇りを持ち、お客様に喜んでもらえる手法を身につけて頂きたく《売れる仕組み公開セミナー》を開催いたします。



「考夢店学院」運営会社及び内容紹介

考夢店学院 学長 兼 講師

株式会社 住空間総合研究所
代表取締役 兼 考夢店学院学長 中田 竜

17年間住宅営業最前線で活動。営業管理全般・マネジメントを担当しながらプレーイングマネージャーとして個人実績年間売上2億円を常年達成。社内の仕組み創り全般、全企画を運営してきた経験を活かし、全国にてセミナー講演及び住宅事業コンサルティング活動を実施中。昨年より、長崎(有)四季工房の「考夢店システム」をベースに、21世紀に生き残り共に学んで頂ける工務店様もしくは工務店後継者皆様の業績拡大の為、住宅事業の学校『考夢店学院』を運営中。

先着順
限定60名

セミナーに参加して
得する会社



- ◆社内で新人教育・接客指導がうまくいかない！
- ◆完成見学会で次回アポイントが取れない！
- ◆完成見学会のやり方が間違っていないか確認したい！
- ◆完成見学会の運営方法がわからない！

開催要項

- 【主催】 ㈱ハウステック 中四国支社 広島営業所
- 【開催日時】 平成 25年 4月 16日(火) 14:00~16:30
- 【場所】 広島県立 広島産業会館 本館2F
広島市南区比治山本町12-18 【TEL】082-253-8111
- 【講師】 ㈱住空間総合研究所 代表取締役 中田 竜
- 【参加費】 4,000円/名



下欄をご記入の上、お手数ですが FAX 082-285-1736 にお申込み下さい。

貴社名				
ご住所				
TEL		ご参加人数	名	
御担当者名	役職	E-mail		

【お問合せ】

Housetec
Living with ideas

株式会社 ハウステック 中四国支社 広島営業所

〒732-0044 広島県広島市東区矢賀新町4-1-27
TEL 082-285-8000 / FAX 082-285-1736

担当:山下